

La Journée de l'Apprentissage et de l'Alternance

Jeunes bacheliers de 18 à 25 ans

Ateliers...
Conférences...
Speed Dating...

**LE 24 SEPTEMBRE 2013
DE 9H à 17H**

**CCI GUYANE
Antenne de Saint-Laurent du
Maroni**

CONTACT:

Pôle Entreprises et Territoires de
l'antenne de Saint-Laurent du Maroni
stlaurent@guyane.cci.fr
Tél: 0594 34 01 60
Fax: 0594 341709

PROGRAMME

Participation des
partenaires et
des acteurs de
l'alternance sur
différentes
thématiques...

mise à
disposition de
salles pour des
entretiens
individuels...

09h00: Conférence sur **l'alternance à destination des jeunes bacheliers et salariés de moins 25 ans** qui souhaitent faire une formation bac +2.

11h00: Conférence sur **l'alternance à destination des chefs d'entreprise** et autres structures .

13h00: Pause Déjeuner

14h30 à 17h00: **Speed Dating**

(Court entretien entre les jeunes et les chefs d'entreprise ou de structures qui souhaitent recruter un apprenti.)

Intervenants :

Pole emploi/Région : les aides pour le recrutement d'un contrat d'apprentissage

DIECCTE : la réglementation du contrat d'apprentissage

CCIG : présentation des formations

NOS FORMATIONS

Se préparer au métier d'assistant(e) La formation en B.T.S. Assistant de Manager.

Durant sa formation, l'assistant(e) en BTS Assistant de Manager :

- exerce ses fonctions auprès d'un responsable, d'un cadre ou d'une équipe.
- participe aux activités de nature relationnelle, organisationnelle et administrative.
- intervient dans le domaine des relations internes/externes, l'organisation d'action, la gestion des dossiers spécifiques et exploite les outils d'aide à la décision, ...
- représente le manager et la structure dans laquelle il/elle évolue
- est un collaborateur polyvalent appelé à être le vecteur de la diffusion des technologies de l'information et de la communication.
- est capable de jouer un rôle d'interface dans un contexte international.

Se préparer aux métiers du commerce La formation en T.P. Gestionnaire d'Unité Commerciale.

Durant sa formation, le conseiller commercial ou vendeur préparant le Titre Professionnel Gestionnaire d'Unité Commerciale :

- intervient dans 3 domaines majeurs : vente-commerce ; gestion administrative et financière ; management opérationnel,
- anime et gère l'activité commerciale du point de vente, du ou des rayons ou du service commercial,
- assure la commercialisation de biens et/ou services,
- veille à la gestion des flux et à la qualité du service client.
- est amené à manager une équipe, suivant la taille de l'entreprise.